

BECAUSE INNOVATION IS NEVER ENDING

EN LA INDUSTRIA

TENDENCIAS

REVISTA CORPORATIVA



SENATOR
INTERNATIONAL

First Class Global Logistics



Generando
opciones de
LOGÍSTICA AÉREA
desde **Frankfurt**
a **México**



AÑO 24 - 2021 No. 101



Brose y Volkswagen AG firman un acuerdo de empresa conjunta



Reafirma confianza en Querétaro empresa alemana ZF



REGISTRA RIEKE DE MEXICO
CRECIMIENTO RÉCORD AL
CIERRE DEL 2020



BECAUSE INNOVATION IS NEVER ENDING

SÍGUENOS EN **LinkedIn**



info@revistatendencias.com.mx
www.revistatendencias.com.mx

CONTENIDO

Dirección General
Gabriela Rodríguez Arjona

Colaboración
Norma Martínez

Subdirección
Andrea Gabriela Ramírez

Diseño
Juan Carlos Espinosa



EN LA INDUSTRIA TENDENCIAS REVISTA CORPORATIVA es una publicación propiedad de TENDENCIAS EN LA INDUSTRIA, S.A. DE C.V. TODOS LOS DERECHOS RESERVADOS. Lago Cuitzeo No. 305 Local P1-4 Plaza Cumbres, Cumbres del Lago, Juriquilla, C.P. 76230 Querétaro, Qro. Tel. (442) 253 40 43 Publicación bimestral. CERTIFICADO DE RESERVA DE DERECHOS AL USO EXCLUSIVO 04-2008-022617405400-102 CERTIFICADO DE LICITUD DE TÍTULO Y LICITUD DE CONTENIDO EN TRÁMITE. SE PROHIBE LA REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL DE ESTA REVISTA SIN EL PERMISO ESCRITO DE SU EDITORA. LOS ARTÍCULOS FIRMADOS SON RESPONSABILIDAD DE LOS AUTORES Y NO NECESARIAMENTE EL PUNTO DE VISTA DE ESTA EDITORIAL.

2

rieke
a TriMas company

REGISTRA RIEKE DE MÉXICO
CRECIMIENTO RÉCORD AL CIERRE DEL 2020

5

AWL.
Ensuring global productivity

AWL EL SOCIO CONFIABLE
EN INTEGRACIÓN DE SISTEMAS DE AUTOMATIZACIÓN, ESTRENA PLANTA EN QUERÉTARO

6

BRP

Grupo BRP ratifica su confianza en Querétaro

7

LATÉCOËRE

COMPLETA LA ADQUISICIÓN DEL NEGOCIO EWIS DE BOMBARDIER EN QUERÉTARO (MÉXICO)

8

brose **VW**

Brose y Volkswagen AG firman un acuerdo de empresa conjunta

10

SENATOR
INTERNATIONAL

First Class Global Logistics

Generando opciones de **LOGÍSTICA AÉREA** desde Frankfurt a México

12

ELLWOOD
Specialty Metals Mexico

ELLWOOD SPECIALTY METALS MÉXICO CALIDAD Y FLEXIBILIDAD PARA LA FABRICACIÓN DE HERRAMIENTALES

14

Continental

Anuncia expansión CONTINENTAL Hydraulic Brake Systems en San Luis Potosí, será la más grande de esta división en el mundo.

15

ZF

Reafirma confianza en Querétaro empresa alemana ZF

16

VW

VW DE MÉXICO INICIA PRODUCCIÓN DEL NUEVO MOTOR EA211 EN SILAO

18

MICHELIN

El último Porsche 911 GT3 será equipado con llantas MICHELIN Pilot Sport Cup

19

DIEHL

Diehl Aviation, ha obtenido una extensión del contrato con Boeing para la entrega del sistema de iluminación interior para el Boeing 787 Dreamliner.

20

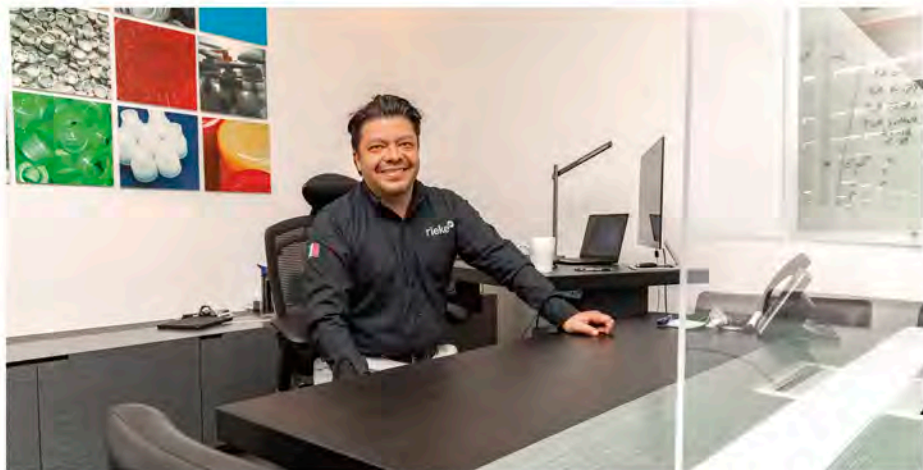
STELLANTIS

STELLANTIS SERÁ PARTE DE LA ECONOMÍA DEL HIDRÓGENO CON UN LCV ELÉCTRICO DE CELDA DE COMBUSTIBLE COMO PRIMER PASO

REGISTRA RIEKE DE MÉXICO CRECIMIENTO RÉCORD AL CIERRE DEL 2020

Por: Gabriela Rodríguez

La empresa RIEKE de México, inició operaciones en el Polígono Empresarial de San Miguel Allende hace poco más de tres años con el objetivo de fabricar Dispensadores y "Closures" para diversos sectores industriales y de consumo masivo. La planta cuenta con infraestructura, equipos y servicios de clase mundial.



Originaria de Estados Unidos RIEKE PACKAGING inició su carrera en la industria desde el año de 1921, a la fecha cuenta con más de 20 plantas de manufactura en Europa, Asia y América y una vasta experiencia en el desarrollo y aplicación de tecnología de última generación para la fabricación de sus productos.

Sobre la operación de la empresa, platicamos con el Gerente General el Ingeniero Carlo Amigon y comenta, "Nos dedicamos principalmente a la fabricación y comercialización de dispensadores, tapas plásticas y tapas metálicas entre otros para diversos sectores como, "Food and Beverage", "Health", "Beauty", "Home" e Industrial.

En nuestra área de ensamble de dispensadores, apoyados con máquinas automatizadas manufacturamos numerosas variantes de dispensadores plásticos que se

utilizan en diferentes aplicaciones principalmente en contenedores de gel sanitizante, jabones, acondicionadores, champús, alimentos, entre otros. En el área Industrial producimos tapas metálicas para contenedores de solventes, pinturas, aceites y lubricantes para la industria Química. Todo esto soportado por un área de inyección de plásticos con más de 45 inyectoras y extrusoras con tonelajes desde los 120 hasta 450 toneladas, Un área metalmecánica, con prensas de estampado y corte de acero, máquinas de tratamiento de metales y máquinas para hacer resortes.

A diferencia de otros sectores industriales como el automotriz, en este sector experimentamos en el 2020 incrementos significativos en los volúmenes de producción y comercialización globales, con porcentajes de crecimiento récord con respecto al año anterior, en el caso



específico de Rieke de México, debido principalmente a nuestros planes de crecimiento y al aumento en la demanda de nuestros productos derivado entre otros factores al CV-19. Nuestros principales clientes son grandes jugadores globales en la industria del consumo masivo, los cosméticos y la industria en general, que incrementaron significativamente su demanda desde el inicio del año, al mismo tiempo tuvimos el lanzamiento de operaciones de nuevas líneas de producción incluidas previamente en nuestro plan estratégico de crecimiento para el año 2020. Estoy orgulloso que en RIEKE de México tuvimos la capacidad de responder exitosamente al reto duplicando en pocos meses nuestra operación, prácticamente con soporte exclusivamente del equipo de técnicos e Ingenieros de Rieke Mexico. Debido a las restricciones de viaje, al mismo tiempo enfrentamos el desafío de organizar a todo el equipo para adoptar todas las medidas sanitarias requeridas en nuestros protocolos internos para poder continuar operando como industria, dentro de la cadena de suministro de la actividad esencial en el país.

Interrumpimos la operación por solo tres días e implementamos todos y cada uno de los protocolos de seguridad requeridos por el Gobierno Federal y Gobierno de Guanajuato; recibimos visitas e inspecciones por parte de las autoridades sanitarias correspondientes para poder continuar

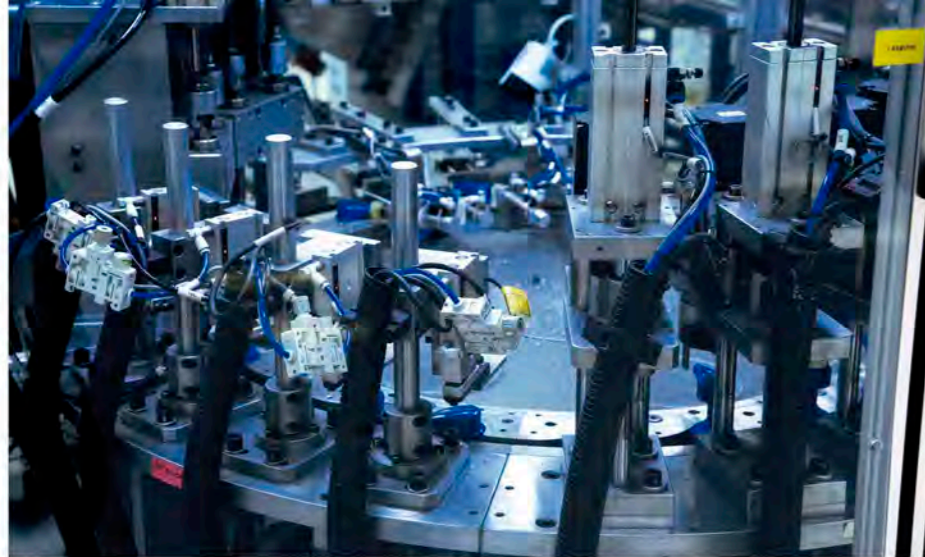
con la operación. Realizamos un trabajo excelente y muy bien coordinado entre el equipo de RIEKE de México, nuestro corporativo y nuestros clientes, logrando mantener la cadena de suministro sin afectaciones.

Actualmente operamos en 4 áreas principales, Ensamble de Dispensadores, Tapas Industriales, Extrusión de plástico e Inyección de plásticos; cada una de estas soportadas por diversas líneas de producción, con un promedio de 480 empleados operando 24 horas los 7 días de la semana, esta planta no para de operar. Hacia el cierre del año 2021 se espera una vez más un incremento en ventas de 2 dígitos en relación al 2020. Además

en este año, tendremos nuevos equipos y maquinaria que aportaran al crecimiento de nuestras líneas de operación, lo que significa que RIEKE de México es probablemente la planta del grupo con mayor crecimiento en los últimos 3 años. **De nuestra producción total, más de la mitad se exporta a Estados Unidos y Latinoamérica, el resto es para el mercado doméstico.**

**LAS VENTAJAS
COMPETITIVAS DE
RIEKE DE MEXICO**





Así continua el Ing. Amigon, “Lo que es una gran ventaja para nosotros es nuestra ubicación geográfica. Estar en el centro del país nos permite ofrecer excelentes tiempos de respuesta, muchos clientes y clientes potenciales están cerca de nosotros. Los tiempos y los costos dentro de la parte logística, son aspectos clave para nuestro negocio y en este renglón somos muy competitivos.

La calidad es otra de nuestras ventajas, recibimos permanentemente medibles o “scorecards” donde nuestros clientes miden nuestro desempeño en rubros como calidad, entregas y servicio, directamente contra nuestros competidores, con excelentes resultados, gracias a nuestros altos estándares de calidad. Contamos con un Sistema de Calidad robusto soportado por la certificación ISO 9000, que aporta para el aseguramiento de calidad desde las etapas tempranas del diseño de nuestros productos, hasta la entrega al cliente.

Estoy muy orgulloso de nuestra gente y de lo que hemos logrado hasta ahora,

iniciamos esta planta desde cero y en muy poco tiempo nuestros colaboradores se han convertido en gente experta en nuestros procesos y en la manufactura de nuestros productos. Definitivamente la mayor de las ventajas es que en estos tres años que han transcurrido, hemos logrado integrar un equipo de profesionales valiosos que venían ya con experiencia en sectores como el automotriz, médico e industrial, con conocimientos plenos en la inyección de plástico, “Lean Manufacturing”, “Six sigma” entre tantos otros y ahora formamos un equipo con un objetivo común y somos expertos en la producción de “closures” y “dispensers”. Esta combinación de



experiencia y talento junto con la capacitación continua, ha sido la clave también para el crecimiento profesional de cada colaborador y para el crecimiento del equipo humano de esta empresa.

Estamos produciendo con los mismos niveles de seguridad, calidad y eficiencia que cualquiera de nuestras plantas hermanas en Asia o Europa, en algunos KPI's inclusive, nos hemos convertido en “Bench Mark” para otras plantas del grupo y de la industria. Por el momento gran parte del equipo está haciendo “home office” y así continuaran hasta que las condiciones nos permitan evaluar su retorno a la planta. Para el personal operativo que estamos en planta las medidas sanitarias siguen siendo muy estrictas y estoy muy orgulloso de ellos y desde aquí les envío una felicitación y agradecimiento a todos los colaboradores de la empresa, que desde el principio comprendieron que esta planta de manufactura forma parte de la cadena de suministro esencial, que no podemos parar porque cada producto que hacemos ayuda a controlar, prevenir y disminuir el contagio por COVID-19. Estamos muy orgullosos de su trabajo y sabemos que contamos con un equipo de personas comprometidas con la seguridad, la calidad y el éxito de RIEKE de México, así como el desarrollo y bienestar propio y de sus familias”.



AWL.

Ensuring global productivity

AWL EL SOCIO CONFIABLE EN INTEGRACIÓN DE SISTEMAS DE AUTOMATIZACIÓN, ESTRENA PLANTA EN QUERÉTARO

Por: Gabriela Rodríguez

Dedicada a proveer soluciones en integración de sistemas de automatización y robótica, la empresa de origen holandés inicia un promisorio año 2021, estrenando su nueva nave en el Parque Tecnológico Innovación en Querétaro, México.

Con un panorama positivo debido a los nuevos proyectos que arrancan con sus clientes, AWL proyecta un crecimiento del 30% hacia el cierre de este año.

Ubicada en el Parque Industrial Tecnológico Innovación, la empresa cuenta además con locaciones en Holanda, donde están las oficinas generales, República Checa, Inglaterra, Estados Unidos, y China. Respecto a su operación en nuestro país, el Maestro Lucas Díaz, Director General, comenta para Revista Tendencias en la Industria, “Estamos muy contentos porque hace pocas semanas inauguramos esta nave que cuenta con una superficie de dos mil quinientos metros cuadrados, que nos da una mayor capacidad de respuesta en cada área y nos permite mayor proyección en el mercado; así nos consolidamos como la mejor opción local con experiencia global, para ser



proveedores de Tecnología de punta en Automatización como son la integración de sistemas robóticos para líneas de producción con procesos de soldadura (láser, arco y spot) y fabricación de herramientas de alta precisión.

Nuestros principales mercados son sectores como el automotriz y metalmecánico en general, recientemente ingresamos al sector de logística, debido a una gran demanda de nuestros servicios impulsados por el crecimiento del e-commerce. Nuestros principales clientes en el sector automotriz son fabricantes de componentes Tier1 y Tier2, además de prestigiosas firmas en el sector de e-commerce y logística.

Aunque el año pasado como muchas empresas, tuvimos que parar la operación por 6 semanas, las ventas al cierre registraron una tendencia positiva incluso superando los ingresos de años anteriores. En el 2021, por lo menos todo el primer cuarto, viene con muy buenos proyectos y nos preparamos para mantener este nivel el resto del año, para lo cual se espera un crecimiento del 20% en la plantilla laboral para este año”.

LA PRINCIPAL VENTAJA COMPETITIVA “Con más de 25 años de experiencia en nuestro sector, AWL es reconocida como socio confiable y líder en integración de sistemas por su tecnología de última generación, que



cuenta con los más altos estándares europeos de calidad, para servir a los fabricantes de componentes automotrices más exigentes. Somos especialistas en soluciones con soldadura láser, lo que nos permite ser una opción muy atractiva y representa una ventaja competitiva a la hora de integrar sistemas de automatización hechos a la medida de cada cliente. Adicionalmente AWL cuenta con más de 600 empleados a nivel global y ofrece servicio 24/7, aún después de instalados los equipos, lo que es también una ventaja que respalda a nuestra marca, respondiendo a cualquier requerimiento de calidad durante todo el proceso. Este es nuestro 5° Aniversario en México, ofreciendo la calidad y experiencia de una marca global”.

Contacto: sales@awl.mx • 442 3806243





La confianza de los inversionistas se confirma con el anuncio de ampliación de la empresa canadiense BRP Querétaro, líder global en la fabricación de motores y vehículos para deportes, destacó el gobernador Francisco Domínguez Servián.

Aseguró que el proyecto de inversión de la planta, ubicada en el Parque Industrial Querétaro, permitirá la creación de 500 empleos de calidad y alta especialidad dentro del ramo automotriz.

El gobernador señaló que a pesar del difícil panorama económico que ha propiciado la pandemia, de enero a noviembre de 2020 el ramo de la fabricación de equipo de transporte produjo más de 71 mil 500 millones de pesos en la entidad. Expuso que ese hecho significa que el sector se mantuvo pujante, pese a la disminución de su producción en 9.6%, con respecto al mismo periodo de 2019.

En cuanto al subsector de autopartes, Domínguez Servián informó que el estado cuenta con la mayor recepción de capital en Inversión Extranjera Directa.

Tan solo en el primer semestre de 2020 ese rubro reportó 161.2 millones de dólares, 33.5% de la Inversión Extranjera Directa manufacturera en dicho periodo. Expuso que, de acuerdo con Data-México, Querétaro ocupó el segundo lugar nacional en ventas internacionales de partes de automóvil para el primer trimestre de 2020, se exportaron 873 mil millones de pesos, las ventas a nivel nacional fueron de 5.6 billones y Querétaro aportó prácticamente 15% de esta suma.

El secretario de Desarrollo Sustentable en el estado, Marco Antonio Del Prete Tercero, informó que en la administración del gobernador Domínguez Servián se han concretado 22 proyectos de origen canadiense, de los cuales 50% pertenecen al sector automotriz, el monto de inversión supera los 6 mil 915 millones de pesos y han generado más de 3 mil 659 empleos para los queretanos.

Detalló que la empresa canadiense BRP,



Grupo BRP ratifica su confianza en Querétaro

con presencia en el estado desde 2012, suma a la fabricación de equipo de transporte y en Querétaro producen motos acuáticas que se exportan a todo el mundo, “reiterar el agradecimiento por la confianza para el estado de Querétaro a BRP”, expresó. El funcionario estatal informó que actualmente se registran 65 mil queretanos laborando formalmente en la industria automotriz o de fabricación de equipo de transporte.

Agregó que la fabricación de equipo de transporte representa 23% del total del valor de la producción de la industria manufacturera y a pesar de que 2020 fue un año complicado, no solo para la industria automotriz, sino para la economía estatal y nacional, ese año se produjeron 78 mil 403 millones de pesos. La Secretaría de Economía reporta para 2020, en el estado, 92 empresas con capital de origen canadiense, 5.7% del total de empresas en el estado de origen extranjero, que se dedican principalmente a la fabricación de plásticos e industria automotriz.

En su intervención, el director de la Empresa BRP Querétaro, Mario Gebetshuber, afirmó que el estado de Querétaro es y ha sido un aliado estratégico, se mantiene como el epicentro de la vida industrial en México gracias a su seguridad, infraestructura, calidad de vida y diversidad de culturas. Explicó que parte de esta inversión se destinará a la adquisición del terreno en el Parque Industrial Querétaro, donde se tendrá un centro de alta tecnología en manufactura, centro de entrenamiento para empleados, una tercera línea de ensamble de motores y una segunda línea de ensamble de vehículos acuáticos.

BRP es una empresa global líder en vehículos para deportes de motor, sistemas de propulsión y embarcaciones, con más 75 años en el mercado. Su cartera de productos incluye motos de nieve, motos de agua, vehículos estándar y todo terreno, barcos, sistemas de propulsión marina, así como motores para kartings, motocicletas y aeronaves recreativas.

Cuenta con 12 plantas de manufactura en seis países, empleando a más de 12 mil 600 colaboradores en todo el mundo. En México tienen tres plantas de producción: dos en Ciudad Juárez y una en Querétaro.

Al anuncio de inversión asistieron el secretario del Trabajo en el estado, Mario Ramírez Retolaza; la encargada de Despacho de la Dirección de Fomento Industrial de la Secretaría de Desarrollo Sustentable en el estado, Paulina Villaseñor Barrera; el director de Recursos Humanos de BPR Querétaro, Héctor Ruiz; la coordinadora de Comunicación y Responsabilidad Social de la Empresa BRP Querétaro, Daniela Salazar.

LATÉCOÈRE COMPLETA LA ADQUISICIÓN DEL NEGOCIO EWIS DE BOMBARDIER EN QUERÉTARO (MÉXICO)

Por: Norma Martínez



Latécoère anunció que la compañía completó la adquisición del negocio de Sistemas de interconexión y cableado eléctrico (EWIS) de Bombardier en Querétaro, México. Las dos empresas también han celebrado un acuerdo de suministro a largo plazo en virtud del cual Latécoère continuará proporcionando a Bombardier sistemas EWIS desde este sitio para todas las plataformas de Bombardier, incluidos sus aviones Global y Challenger. Esta

adquisición permite a Latécoère ampliar su cartera de clientes sirviendo más allá de Bombardier a otros clientes como Airbus Canada, MHIRJ y Avcorp.

El negocio de EWIS en Querétaro se especializa en arneses y subconjuntos eléctricos necesarios para la producción de sistemas EWIS.

Los ingresos anuales de este negocio se estiman en aproximadamente US \$ 60 millones. Esta adquisición también permite a

Latécoère expandir su cartera de clientes y fortalecer su cartera de pedidos al atender a los clientes desde este sitio.

“Nos complace finalizar esta adquisición y al mismo tiempo celebrar un contrato de suministro a largo plazo con Bombardier. Con esta transacción, Latécoère refuerza su presencia industrial a nivel internacional y aumenta su proximidad a sus clientes. También indica nuestra participación continua en la consolidación global de la industria aeroespacial”, dijo Philip Swash, director ejecutivo de Latécoère.

“El equipo de Bombardier espera trabajar con Latécoère hacia una integración perfecta a medida que continuamos construyendo sobre los éxitos de nuestras dos compañías”, dijo Paul Sislian, vicepresidente ejecutivo de Operaciones y Excelencia Operacional.

Thierry Mootz, Subdirector General del grupo y Gerente General de la rama de Sistemas de Interconexión, llegó a Querétaro para celebrar el “Día uno” con los equipos y agradecer calurosamente a todos los involucrados.

“Hoy estamos todos reunidos para conmemorar este importante día. Las circunstancias actuales y la crisis que atraviesa nuestra industria hacen que este día sea aún más especial. Nuestra primera prioridad en el grupo sigue siendo la seguridad de nuestra gente, queremos que cada empleado realice su trabajo con total seguridad y “cero accidentes”. También es importante que entreguemos calidad y puntualidad: la satisfacción del cliente es esencial para tener éxito y está en el ADN de Latécoère. Aquí uno de nuestros clientes es Bombardier y por supuesto queremos que estén satisfechos con el servicio que brindamos. Estoy muy orgulloso de esta adquisición y estoy muy orgulloso de tenerlo a bordo para lograrlo”.



SENATOR INTERNATIONAL

First Class Global Logistics

Texto elaborado por: SENATOR

Generando opciones de LOGÍSTICA AÉREA desde Frankfurt a México

Senator International es una empresa fundada en 1984 por el Señor Uwe Kirschbaum basada en una gama de servicios de absoluta confiabilidad, que han caracterizado a esta organización desde sus primeros días y hasta hoy.

Con base en Hamburgo, Senator tiene más de 60 oficinas en todos los continentes y rebasa los 1,800 empleados. Hoy en día la empresa la dirigen los señores Uwe Kirschbaum y Tim Kirschbaum junto a un grupo de Ejecutivos que conforman el board de directores, de los cuales forma parte el Sr. Christian Speit, quien amablemente comentó en entrevista para REVISTA TENDENCIAS EN LA INDUSTRIA:

¿Cómo se percibe en estos días el mercado de fletes internacionales de cara a la pandemia, que por cierto en México cumple un año?

Christian Speit: "Desde el Mes de Noviembre del 2019 ya veíamos el tema de la propagación del virus SARS COVID



19 en China particularmente en Wuhan. Nosotros tenemos oficinas en China y relativamente cerca de ahí esta nuestra oficina de Shanghai, de donde nos llegaban las noticias. Rápidamente vimos cómo se propagó hacia Europa y posteriormente al resto del mundo y la principal vía de propagación fue a través de las personas trasladándose hacia diferentes lugares, posteriormente vimos

Sin duda el intercambio de mercancías se ha visto bajo mucha presión y la modalidad aérea ha sufrido mucho al no haber muchos vuelos de pasajeros, y por otro lado el movimiento de equipos de protección personal y ahora de vacunas está tomando por asalto la disponibilidad de este servicio.



como empezaron a suspenderse vuelos con origen China, después vuelos de diferentes orígenes y aerolíneas se quedaban en tierra. Lo mismo comenzó a suceder con los puertos marítimos y la posterior reducción dramática de la disponibilidad de contenedores y buques, así como el cierre de puertos por la rápida propagación del virus en las terminales de carga".

¿Qué es lo que está haciendo SENATOR para mitigar esta situación?

"Como lo hemos comentado en otras ediciones de Tendencias en la Industria, Senator cuenta con vuelos de cargueros fletados pero controlados por nosotros, lo que nos da la facultad de ofrecer



garantías de espacio a nuestros clientes, estos vuelos tienen frecuencias semanales lo que además del espacio garantizado ofrece continuidad y flexibilidad. En este sentido Senator se destaca como un prestador de servicios logísticos muy eficiente de acuerdo con los preceptos que tenemos establecidos de dar un servicio de primera clase.

La carga aérea es muy sensible y presenta un reto muy importante de cumplimiento para



después de Estados Unidos y China es Alemania, con un intercambio comercial con valor aproximado de 25,000 millones de dólares por año. Esto, por sí solo, hace que tener una oferta de capacidad disponible constante a través de un servicio dedicado y controlado por Senator tenga mucho sentido y valor para nuestros clientes. Ahora, si añadimos la situación actual que están enfrentando las aerolíneas, nos convertimos en una opción que mitiga los efectos de la pandemia sobre el mercado de carga internacional por la vía aérea.



¿Qué pasaría con estas frecuencias después de la pandemia?

“El SAB con México es un producto que vamos a mantener sin duda, aún con la recuperación de la capacidad de las aerolíneas comerciales, el tener una capacidad disponible recurrente representa un alto valor para los clientes, pues añade mucha certeza a los planes de producción de las empresas en México. Nosotros en Senator México nos sentimos muy orgullosos de contar con este fantástico producto que complementa nuestro portafolio de servicios logísticos. Además es importante destacar que en los próximos meses el tema de la vacunas ocupará a nivel global una parte muy importante de la carga aérea, nosotros queremos estar ahí para las empresas que necesitan y necesitarán espacio”.



todo tipo de empresas, especialmente para aquellas donde la posibilidad de un paro de planta vuelve crítica la carga”.

¿Cuáles son las frecuencias que ofrece Senator a sus clientes globales?

“Nosotros tenemos un servicio que hemos denominado SAB y que incluye rutas entre Europa (Saliendo de Frankfurt) y diferentes puntos del Globo como son Norteamérica, Asia y África. También estamos muy felices de anunciar nuestra ruta entre Frankfurt y México la cual lanzamos desde mediados de Enero y que a partir de Marzo comenzará a aumentar sus frecuencias.

Desde Frankfurt a Estados Unidos tenemos la Ruta del aeropuerto HAN al aeropuerto

de GSP en Carolina del Sur y de regreso con dos Frecuencias, también cubrimos la Ruta de HAN al Aeropuerto e JFK en Nueva York con una frecuencia de dos vuelos por semana y finalmente volamos también al aeropuerto RFD en la ciudad de Chicago. Para Asia estamos volando entre Frankfurt y Singapur dos veces por semana y a África estamos llegando a Johannesburgo desde HAN dos veces por semana. A México estaremos llegando 3 veces por semana desde el aeropuerto de la ciudad de Frankfurt (FRA) con una parada en Miami, de tan solo unas horas”.

También en entrevista participó el Sr. Walter Campos, Director General de la empresa en México

¿Por qué México?

Walter Campos: “México es muy importante y el trade lane con Europa es mucho muy grande, el tercer socio comercial de México a nivel global,





Licenciada Georgina Sandoval, Gerente General en México

ELLWOOD SPECIALTY METALS MÉXICO CALIDAD Y FLEXIBILIDAD PARA LA FABRICACIÓN DE HERRAMENTALES

De origen estadounidense ELLWOOD SPECIALTY METALS MÉXICO, se encuentra ubicada en el Parque Tecnológico Innovación desde el año 2017; aunque con presencia comercial en nuestro país, desde varios años antes. Está dedicada a la producción y distribución de Acero Grado Herramienta y de Aluminio.

Acerca de la operación de la empresa, platicamos en entrevista con la Licenciada Georgina Sandoval, Gerente General en México, “Somos una empresa que ofrece soluciones para cubrir los requerimientos de Acero y Aluminio para la fabricación de herramientas. Contamos con un gran inventario y tres máquinas cortadoras, lo que nos permite brindar además de productos de la más alta calidad, una rápida respuesta en el sector, que es uno de los más dinámicos y



ELLWOOD Specialty Metals Mexico

Por: Gabriela Rodríguez

demandantes; y en el que un factor muy importante es la capacidad de respuesta y rapidez en las entregas. Somos muy flexibles y podemos cumplir con los requerimientos más exigentes en la industria.

Desde estas instalaciones, atendemos principalmente a clientes de la Industria Automotriz; nuestros productos se utilizan para la fabricación de moldes de inyección de plástico, die casting, dados para forja y otras aplicaciones. Todos los días, nuestro equipo trabaja con los clientes para ayudarlos a resolver sus problemas de diseño y fabricación. Como resultado, nuestro Acero y Aluminio se utilizan para manufacturar herramientas utilizadas en la fabricación de automóviles, aeronaves y productos de consumo en todo México.



“En ELLWOOD SPECIALTY METALS MÉXICO contamos con un extenso inventario, hacemos cortes de acuerdo con las necesidades de nuestros clientes, y entregamos en un lapso muy corto de tiempo; es un servicio hecho a la medida para cada cliente, que solo es posible cuando se cuenta con un gran stock de producto. También podemos ofrecer diferentes acabados en el material, como tratamientos térmicos, maquinados, rectificado, etc. para lo cual nos apoyamos en diferentes socios para poder entregar un producto terminado, con un valor agregado”.

NUEVOS PRODUCTOS

“En ELLWOOD nos esforzamos por dar respuestas específicas a las necesidades de nuestros clientes. Es por ello que, adicional a nuestra oferta de Acero, nuestra empresa invirtió en un Molino de Aluminio propio”.

DESARROLLO DE NUEVO NEGOCIO

Sobre el incremento en sus ventas en el año 2020, prosigue la Licenciada Sandoval para hablar de los meses de confinamiento por el COVID-19, “A partir del 1 de junio obtuvimos la certificación para abrir como empresa esencial, como el resto de las automotrices. Fue un gran reto porque en muy poco tiempo pudimos implementar todos los protocolos necesarios para poder obtener el permiso por parte de las autoridades.

Cuando el mercado se reactivó, nosotros estuvimos preparados con inventarios, contamos con más de 4 millones de libras, para surtir a nuestros clientes y hemos registrado incrementos en ventas mensuales importantes. El año pasado crecimos un 30% y nuestro plan para este año es tener el mismo crecimiento. También contamos con un número significativo de clientes nuevos.

La empresa cuenta con la infraestructura y los recursos necesarios para continuar con un crecimiento sostenido. Estamos listos para duplicar o triplicar nuestras ventas, y continuar ofreciendo a nuestros clientes un excelente servicio al cliente, productos de muy alta calidad y entregas a tiempo”.

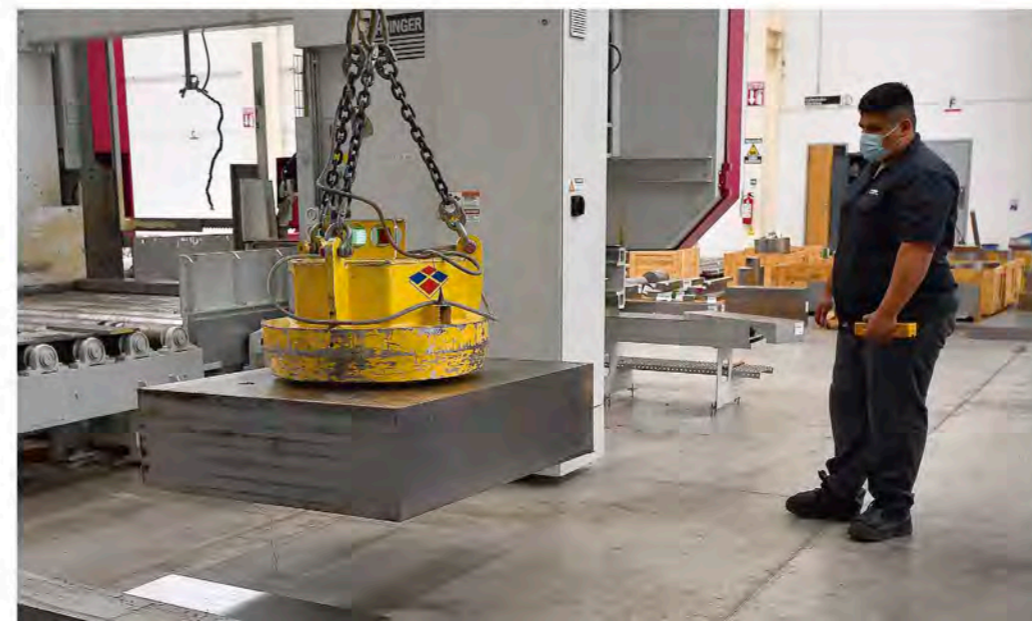
EQUIPO ELLWOOD

Para ELLWOOD SPECIALTY METALS MÉXICO lo principal es nuestra gente. Tenemos un equipo de trabajo que está con la empresa prácticamente desde el inicio de nuestras operaciones, y han ido creciendo con nosotros. Una práctica que llevamos a cabo es la participación de todos nuestros colaboradores. Todos participan y son escuchados, al ser una parte fundamental de la empresa. Por ejemplo, todo el equipo



participa en el desarrollo de las Políticas de Seguridad, las Políticas de Calidad, Proyectos de Excelencia Operacional, etc. El poder mantener este mismo equipo de trabajo capacitándolos y ofreciendo un futuro para ellos y sus familias, nos permite crecer como empresa. Nuestro equipo esta integrado por personas valiosas y comprometidas con la empresa, que viven cada día nuestros valores y asegurarán la más alta calidad en nuestros productos y el mejor servicio que proporcionamos a nuestros clientes”.

Con motivo del 8M, tuvimos oportunidad de platicar con la Licenciada Sandoval sobre el desarrollo de su carrera como mujer en la industria y al respecto comenta “pienso que actualmente las oportunidades para hombres y mujeres son las mismas. Lo importante es estar preparado para tomar las oportunidades que tu carrera te brinda. La base es tu preparación, definir claramente tus objetivos y cómo llegar a los mismos y trabajar duro. Tomar las oportunidades cuando se presentan y que no te dé miedo. Aunque sea una empresa nueva, una posición nueva, no importa; lo que importa, es tomar la oportunidad y estar abierta para aprender. Sentir la adrenalina del reto y que sea una razón para levantarte todas las mañanas. Creo que no hay diferencia entre hombre y mujer; todos tenemos las mismas capacidades, los mismos desafíos y la diferencia es la persona. Mi trabajo no va a ser mejor por ser mujer o por ser hombre, sino por mi preparación, mis valores, mi compromiso y por mi actitud. El tener amor por tu trabajo, hacerlo bien, hacerlo con pasión, eso es lo que hace la diferencia”.



Por: Norma Martínez

Con una inversión cercana a los 60 millones de euros la empresa de tecnología Continental espera poder generar más de 350 nuevos empleos en los próximos 3 años. Ante la presencia del Gobernador del Estado, Juan Manuel Carreras López, se anunció este importante proyecto de expansión en su planta Automotriz de San Luis Potosí. La inversión será destinada a la habilitación de alrededor de 20,000 m² para piso de producción, sumándose a los 23 mil ya existentes, para la manufactura de frenos de disco y frenos electrónicos para parking. También se construirá un almacén High Bay el cual contará con racks de 28 metros de altura, lo que resultará en una alta utilización del espacio para materia prima y producto terminado que será totalmente automatizado, y utilizará un software de manejo de almacenamiento que conectará un sistema de transportadores, elevadores y racks para un óptimo almacenamiento y manejo del material, siendo el primero en su clase en México.

Por su parte Víctor Hernández, director de la planta manifestó: "La decisión de ubicar la manufactura de estos componentes de alta tecnología en planta San Luis Potosí es una fuerte señal de confianza de Continental en México y especialmente en la región. Los productos que fabricamos aquí son de tecnología de última generación que ofrecen funcionalidad y seguridad".

Esta expansión, que se comenzará a construir en unos días y se espera pueda estar funcionando en su totalidad en Octubre del 2022, se

Anuncia expansión CONTINENTAL Hydraulic Brake Systems en San Luis Potosí, será la más grande de esta división en el mundo.



dio en gran medida a las condiciones tanto geográficas, económicas y de bienestar existentes en el estado de San Luis Potosí, además de que la Región brinda un ecosistema favorable de proveeduría e industria, centros de investigación, así como la calidad y cantidad de los egresados tanto de universidades públicas como privadas.



Con este proyecto se espera crear alrededor de 350 nuevos empleos en los próximos 3 años, los cuales se unirán a los 650 empleados que Planta San Luis Potosí cuenta actualmente. Estos nuevos puestos de trabajo estarán sujetos a los programas de capacitación y desarrollo con los que actualmente cuenta y se imparten a través de su Centro de Entrenamiento Técnico, inaugurado en el 2019.

Cabe destacar que los empleados de Continental en San Luis Potosí, como en el resto del país, cuentan con prestaciones disruptivas superiores al mercado, así como la posibilidad de contar con condiciones de trabajo flexible como son: trabajo en casa, horarios reducidos, periodos sabático (si es que la naturaleza de su labor lo permite).



En Querétaro se traza una ruta de recuperación integral, cuya semilla es la confianza, afirmó el gobernador del estado, Francisco Domínguez Servián, durante el anuncio de ampliación de la empresa de capital de origen alemán, ZF Querétaro, que generará más de 500 empleos.

Confianza que, a decir del mandatario estatal, permite crear un ambiente de colaboración óptimo para las inversiones, que concreta la ampliación de empresas como ZF, que fortalece sus actividades en Querétaro con una inversión de más de mil 279 millones de pesos.

Destacó el esfuerzo de la firma por crecer en Querétaro, donde ha encontrado el talento humano que aporta competitividad a su producción de sistemas de direcciones y fabricación de componentes relacionados.

Agregó que el sector automotriz sólido ubicó al estado en segundo lugar nacional en ventas internacionales de partes de automóvil, para el primer trimestre del 2020, de acuerdo con Data México.

En dicho periodo, informó el gobernador, "Querétaro realizó el 15.5% de las ventas de todo el país en el rubro de autopartes".

El mandatario enfatizó que el esfuerzo de los sectores productivos apunta a grandes metas, de tal manera que auguró que Querétaro podría ser la primera entidad del país en recuperar su nivel de empleos pre-pandemia, que fueron 615 mil 585 asegurados a febrero de 2020.

En este marco, reconoció que la ampliación en Querétaro de la planta ZF,

además estrecha los lazos con Alemania; "nos une una larga amistad, un vínculo histórico-cultural, así como fuertes lazos de cooperación económica".

El titular del Poder Ejecutivo estatal compartió que, de octubre del 2015 a febrero de 2021 se han concretado 20 proyectos de inversión de origen alemán,

Reafirma confianza en Querétaro empresa alemana ZF

que representan más de 8 mil 819 millones de pesos y la creación de 6 mil 747 empleos.

La encargada de Despacho de la Secretaría de Desarrollo Sustentable en el estado, Cecilia Bustamante Mier y Terán, subrayó que la ampliación de esta empresa reafirma la confianza que tienen los inversionistas en el estado por las buenas condiciones que ofrece.

Explicó que la nueva planta de la empresa ZF fortalecerá el sector automotriz queretano, que es uno de los principales motores de la economía estatal, el cual se ha destacado por su especialización en el subsector de las autopartes.

En cuanto a flujos de Inversión Extranjera Directa, la funcionaria estatal, reportó

que este subsector cuenta con la mayor recepción de capital extranjero en la entidad, con 818 millones de dólares en el periodo de 2015 al cuarto trimestre de 2020.

En su intervención, detalló que durante la presente administración estatal se han concretado 74 proyectos del sector automotriz, que con una inversión de 22 mil 639 millones de pesos se traduce en la generación de 18 mil 876 nuevos empleos.

Tras destacar que Alemania es un socio comercial importante para Querétaro, la encargada de Despacho de SEDESU, informó que de acuerdo con la Secretaría de Economía en el estado se reportan 176 empresas con capital de origen alemán, empresas que se dedican principalmente al sector del comercio al por mayor en maquinaria y fabricación de partes para vehículos y equipo para la industria manufacturera.

En su oportunidad, el gerente de la Planta ZF Querétaro, Ubaldo de la Hoya, resaltó la confianza que brinda el estado y sus autoridades a los inversionistas, razón por la cual -dijo- ZF decidió invertir en la entidad.

Durante la explicación del nuevo proyecto de expansión, señaló que en adición a los más de 3 mil empleos que ZF tiene en Querétaro, continúa incrementando su presencia en el estado en la división de sistemas de direcciones.

Es a través de la conversión de la infraestructura que actualmente se tiene en la compañía, en espacio productivo y la construcción de una nueva nave industrial, donde se tendrán procesos de manufactura y de ensamble, indicó.

La planta de ZF se ubica en el Parque Industrial Bernardo Quintana, inició sus operaciones en 1994, es una de las pioneras en la región, y a la fecha continúa siendo una opción muy competitiva para el mercado, el arranque de este proyecto se tiene programado para el próximo mes.

En el anuncio de ampliación de la planta que se dedica a la producción de sistemas de direcciones y fabricación de componentes relacionados, el gobernador estuvo acompañado por el secretario del Trabajo, Mario Ramírez Retolaza; la encargada de Despacho de la Dirección de Fomento Industrial de la Secretaría de Desarrollo Sustentable en el estado, Paulina Villaseñor Barrera, y el gerente de Recursos Humanos de la Planta ZF Querétaro, Fausto Orozco.





Por: Gabriela Rodríguez



VW DE MÉXICO INICIA PRODUCCIÓN DEL NUEVO MOTOR EA211 EN SILAO

Guanajuato continua como punta de lanza en tecnología de clase mundial con el arranque de la producción del nuevo motor EA211 de la empresa Volkswagen de México, planta Silao. Este motor será para nuevas unidades ensambladas en América del Norte.

Durante el evento el Gobernador del Estado Diego Sinhue Rodríguez, dijo "Con este nuevo modelo, la capacidad de producción de la planta aumentará significativamente. Habrá un impacto positivo para todo el sector de la proveeduría del sector automotriz y se favorecerá una mayor derrama económica en el Estado.

En la planta Silao se producen mil 500 motores por día y a partir de hoy, este motor se integrará al nuevo modelo de la SUV TAOS para la región de Norteamérica con una inversión por la empresa de 233.5 millones de dólares para construir una nueva línea de producción, y que también incrementa la generación de empleos seguros.

Para la producción de este motor se instalaron nuevas líneas en la producción de monoblock, cigüeñal, cabezas de cilindros y bielas, así como una nueva línea de ensamble.

Esta inversión se da en el marco de los 40 años de producción de componentes de Volkswagen en México. En conjunto, la producción histórica de motores de las plantas de Puebla y Guanajuato, rebasan 14 millones de unidades.

"El Gobierno del Estado y los sectores productivos seguimos trabajando unidos, generando estrategias para avanzar más rápido en la recuperación económica. La presencia y las aportaciones de empresas como Volkswagen, enriquecen nuestros esfuerzos", agregó el Ejecutivo.

Steffen Reiche, CEO y Presidente de Volkswagen de México, dijo que este motor fortalece la producción y la presencia de la empresa en Guanajuato.

"Hemos desarrollado nuevas oportunidades para nuestros trabajadores y sus familias con el apoyo del Gobierno del Estado al lograr una gran alianza laboral.

"Hoy celebramos el inicio del motor EA211 y estamos seguros que esta historia de éxito continuará por muchos años más en Guanajuato", dijo.

Este nuevo motor, explicó, incorpora la tecnología más moderna para mejorar el rendimiento y desempeño de los vehículos y es una producción que muestra el compromiso de Volkswagen por la recuperación de la economía de México y Guanajuato.

"Confiamos en un mejor futuro y lo demostramos con nuestros productos, creamos estabilidad y crecimiento en nuestra producción y damos seguridad a nuestros empleados y la sociedad, porque nos enfocamos también al medio ambiente", dijo el CEO.

Volkswagen se ha comprometido a reforestar con 165 mil árboles, hacia 2025, las Cuencas de La Soledad y La Esperanza, en Guanajuato.

"Demostramos nuestro compromiso al crear proyectos de reforestación en Guanajuato y Puebla y habremos de llegar a un millón de árboles plantados en 2022", Agregó.

Por su parte Christopher Glover, Vicepresidente de Producción de Volkswagen de México, agradeció al Gobierno del Estado por la sinergia laboral que abre las puertas para el desarrollo y crecimiento del talento guanajuatense.



"Estos motores son el corazón que impulsará el desarrollo de esta empresa, y nos complace decir que el corazón de Volkswagen está en Guanajuato", dijo. La planta de Silao fue inaugurada en enero de 2013 con una inversión de 550 millones de dólares, y a fin de ese año

se anunció otra inversión de 118 millones de dólares. Al abrir sus puertas generó 473 empleos directos, a la fecha cuenta con más de mil 200 y es la planta número 100 de Grupo Volkswagen a nivel mundial.

La séptima generación del Porsche 911 GT3 (992) estará equipada con llantas MICHELIN Pilot Sport Cup como uno de los accesorios de equipo original, además de que las llantas MICHELIN Pilot Sport Cup 2 R Connect estarán disponibles como una opción de ajuste del distribuidor para aquellos que desean llevar el rendimiento en la pista al límite.



Durante las pruebas efectuadas dentro del circuito de Nürburgring Nordschleife de 20,8 kilómetros en Alemania, el automóvil equipado con llantas Pilot Sport Cup 2 R Connect registró un tiempo de vuelta de 6 minutos 59,927 segundos. Al establecer este tiempo, la distancia de vuelta de referencia más utilizada de 20,6 kilómetros se cronometró en 6 minutos y 55,2 segundos igualmente impresionantes.

Conducido por el piloto de pruebas de Porsche, Lars Kern, el 911 GT3 estaba equipado con llantas MICHELIN Pilot Sport Cup 2 R Connect 255/35 ZR 20 en la parte delantera y 315/30 ZR 21 en la parte traseras.

Durante los preparativos para las pruebas de Nürburgring, Porsche probó neumáticos de tres fabricantes diferentes en el circuito de carreras de Hockenheim, antes de seleccionar el

MICHELIN El último Porsche 911 GT3 será equipado con llantas MICHELIN Pilot Sport Cup

MICHELIN Pilot Sport Cup 2 R Connect porque ofrecía el mejor rendimiento en pista.

Hablando después de establecer el tiempo de vuelta, Lars Kern dijo: "La combinación del nuevo Porsche 911 GT3 y las llantas Michelin se siente increíblemente equilibrada. El agarre es muy alto y la respuesta y la capacidad de conducción están en otro nivel".

Las llantas Pilot Sport Cup 2 R Connect combinan el diseño de la carcasa basado en el de Pilot Sport Cup 2 con compuestos de caucho para deporte motor, además de que están listos para ser equipados con MICHELIN Track Connect, sensores que permiten su uso con la aplicación de teléfono inteligente.

Esta aplicación permite a los conductores monitorear constantemente la presión de los neumáticos en tiempo real para que puedan ajustarse para lograr un rendimiento óptimo al conducir en circuito.

Las llantas MICHELIN Pilot Sport Cup 2 se han diseñado específicamente para el nuevo 911 GT3, y cuentan con compuestos de caucho doble de nuevo desarrollo en la parte delantera y trasera.

Las llantas MICHELIN Pilot Sport Cup 2 cuentan con tecnologías desarrolladas en los niveles más altos del automovilismo mundial, bajo la filosofía 'Track to street' de Michelin, estas tecnologías ahora están disponibles para la conducción en carretera, lo que les permite beneficiarse de los más altos niveles de durabilidad, agarre y manejo y seguridad durante el uso diario, así como en condiciones muy exigentes en la pista de carreras.



A principios de octubre de 2020, el acuerdo de cooperación entre Porsche AG y Michelin se amplió por cuatro años más. Además de la asociación para el desarrollo en el sector de vehículos de producción, la cooperación en el deporte del motor se confirmó una vez más: Michelin es el socio exclusivo de Porsche Motorsport en el programa de trabajo de GT WEC y la mayoría de las series internacionales de copas de una marca de Porsche, incluida la Porsche Mobil 1 Supercup organizada en fábrica. Además, se formuló una extensa declaración de intenciones para proyectos futuros, con el foco en la sostenibilidad en todos los ámbitos.

Redacción Tendencias en la Industria

DIEHL Diehl Aviation, ha obtenido una extensión del contrato con Boeing para la entrega del sistema de iluminación interior para el Boeing 787 Dreamliner.

El sistema de iluminación de la cabina del Boeing 787 Dreamliner ha sido el primer sistema de iluminación ambiental totalmente LED para el mercado de la aviación civil, diseñado y desarrollado hace unas dos décadas por Diehl. El contrato inicial que comenzó en el 2005, expira a fines de 2022, sin embargo, las dos compañías acordaron una prórroga hasta la próxima década.

Diehl Aviation ha mejorado continuamente su producto de iluminación interior en este tipo de aeronave y ahora está en condiciones de proporcionar una nueva generación de soluciones LED, ofreciendo reducciones significativas de costos mientras mantiene su excelente desempeño de calidad y apariencia óptica.

Diehl ha tenido una relación duradera y exitosa con Boeing durante décadas, suministrando piezas para interiores de cabina y sistemas de aeronaves desde principios de la década de 1990. La compañía también brinda servicios

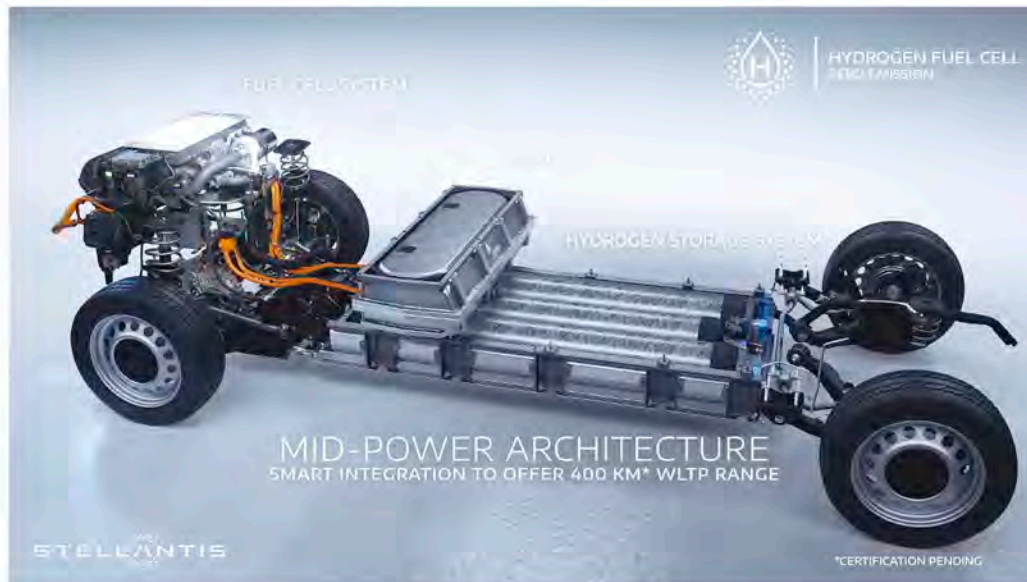
a través de sus representaciones en las líneas de ensamblaje final de Boeing en Everett (WA) y North Charleston (SC), así como servicios posventa a todos los clientes de la región a través de un centro de servicios al cliente (CSC) para las Américas, en Sterrett (AL). Diehl Aviation tiene actualmente alrededor de 5.500 empleados. Entre sus clientes se encuentran los principales fabricantes de aviones Airbus (tanto aviones como helicópteros), Boeing, Bombardier y Embraer, así como aerolíneas y operadores de aviones comerciales y de negocios.

Redacción Tendencias en la Industria



STELLANTIS SERÁ PARTE DE LA ECONOMÍA DEL HIDRÓGENO CON UN LCV ELÉCTRICO DE CELDA DE COMBUSTIBLE COMO PRIMER PASO

“Stellantis Engineering pretende ocupar un lugar destacado en las tendencias que determinarán la transformación de los mercados de la automoción.



- Carrera por la electrificación y la autonomía
- Conectividad e inteligencia artificial para servicios más inteligentes y funciones de conducción autónoma
- Evaluación del ciclo de vida global (dirigido a la neutralidad de carbono)

Tenemos una cantidad significativa de vehículos electrificados disponibles en el mercado y estamos comprometidos a traer 10 modelos adicionales a nuestros clientes este año.

A medida que miramos hacia el futuro, las celdas de combustible de hidrógeno son muy prometedoras, especialmente para los vehículos comerciales ligeros (LCV) como el siguiente nivel de tecnología de propulsión de cero emisiones. La tecnología cumplirá con las expectativas de la gama de clientes combinada con la capacidad de remolque y carga útil.

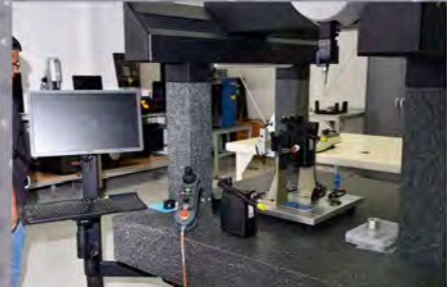
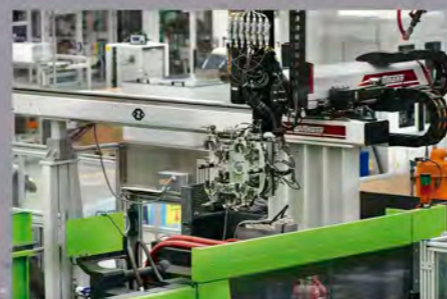
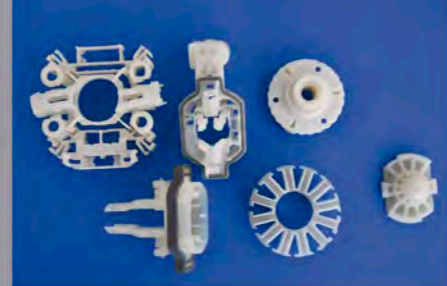
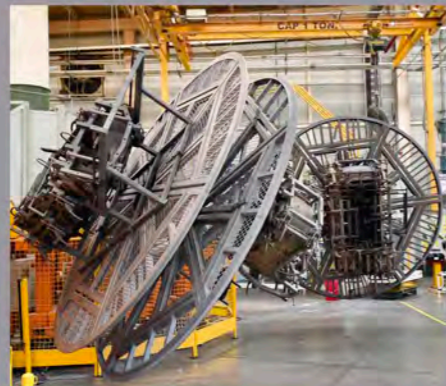
Se necesitan diferentes enfoques para cumplir con todos los tipos de requisitos de transporte. Stellantis logrará esto a través de productos atractivos que siguen siendo asequibles para los clientes de todo el mundo. Más allá de las especificaciones de los sistemas de propulsión, Stellantis persigue un amplio espectro de vectores de energía y tecnologías de propulsión. Esto incluye el hidrógeno, porque los vehículos eléctricos ofrecen una combinación única de tres propiedades:

- Sin emisión
- Gran autonomía de conducción
- Recarga rápida, en 3 minutos

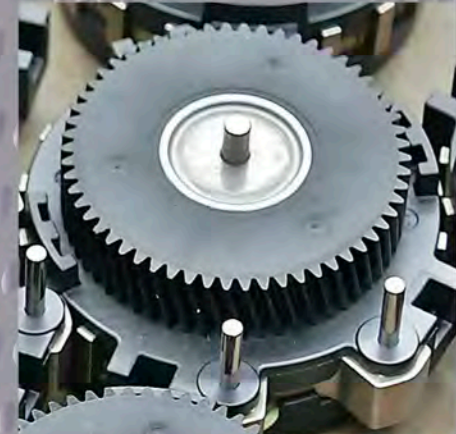
El hidrógeno se está convirtiendo ahora en un pilar clave de la transición energética. En Europa en particular, se prevén grandes inversiones en el área de hidrógeno y el ecosistema requerido, como anunció recientemente la European Clean Hydrogen Alliance (mencionando una inversión de más de 60 mil millones de euros para promover el ecosistema del hidrógeno).

La nueva tecnología combina hidrógeno y aire para proporcionar electricidad al motor eléctrico, nos permite ofrecer una tecnología de propulsión de emisión cero, complementaria a la solución 100% eléctrica. De este modo podemos atraer nuevos clientes, en particular aquellos que conducen largas distancias con frecuencia y necesitan repostar rápidamente”. Dijo la empresa en un comunicado de prensa.





FOTOGRAFÍA
 Urbana e Industrial
 info@revistatendencias.com.mx
 www.revistatendencias.com.mx
 gabyrodar@hotmail.com



BECAUSE INNOVATION IS NEVER ENDING

EN LA INDUSTRIA

TENDENCIAS

REVISTA CORPORATIVA

18

19

20

21

22

23

24

25

26

27

28

29

30

31

32

33

34

35

36

37

38

39

40

41

42

43

44

45

46

47

48

49

50

51

52

53

54

55

56

57

58

59

60

61

62

63

64

65

66

67

68

69

70

71

72

73

74

75

76

77

78

79

80

81

82

83

84

85

86

87

88

89

90

91

92

93

94

95

96

97

98

99

100

Edición Número 100

101

102

103

104

105

106

107

108

109

110

111

112

113

114

115

116

117

118

119

120

121

122

123

124

125

126

127

128

129

130

131

132

133

134

135

136

137

138

139

140

141

142

143

144

145

146

147

148

149

150

151

152

153

154

155

156

157

158

159

160

161

162

163

164

165

166

167

168

169

170

171

172

173

174

175

176

177

178

179

180

181

182

183

184

185

186

187

188

189

190

191

192

193

194

195

196

197

198

199

200

201

202

203

204

205

206

207

208

209

210

211

212

213

214

215

216

217

218

219

220

221

222

223

224

225

226

227

228

229

230

231

232

233

234

235

236

237

238

239

240

241

242

243

244

245

246

247

248

249

250

251

252

253

254

255

256

257

258

259

260

261

262

263

264

265

266

267

268

269

270

271

272

273

274

275

276

277

278

279

280

281

282

283

284

285

286

287

288

289

290

291

292

293

294

295

296

297

298

299

300

301

302

303

304

305

306

307

308

309

310

311

312

313

314

315

316

317

318

319

320

321

322

323

324

325

326

327

328

329

330

331

332

333

334

335

336

337

338

339

340

341

342

343

344

345

346

347

348

349

350

351

352

353

354

355

356

357

358

359

360

361

362

363

364

365

366

367

368

369

370

371

372

373

374

375

376

377

378

379

380

381

382

383

384

385

386

387

388

389

390

391

392

393

394

395

396

397

398

399

400

401

402

403

404

405

406

407

408

409

410

411

412

413

414

415

416

417

418

419

420

421

422

423

424

425

426

427

428

429

430

431

432

433

434

435

436

437

438

439

440

441

442

443

444

445

446

447

448

449

450

451

452

453

454

455

456

457

458

459

460

461

462

463

464

465

466

467

468

469

470

471

472

473

474

475

476

477

478

479

480

481

482

483

484

485

486

487

488

489

490

491

492

493

494

495

496

497

498

499

500

501

502

503

504

505

506

507

508

509

510

511

512

513

514

515

516

517

518

519

520

521

522

523

524

525

526

527

528

529

530

531

532

533

534

535

536

537

538

539

540

541

542

543

544

545

546

547

548

549

550

551

552

553

554

555

556

557

558

559

560

561

562

563

564

565

566

567

568

569

570

571

572

573

574

575

576

577

578

579

580

581

582

583

584

585

586

587

588

589

590

591

592

593

594

595

596

597

598

599

600

601

602

603

604

605

606

607

608

609

610

611

612

613

614

615

616

617

618

619

620

621

622

623

624

625

626

627

628

629

630

631

632

633

634

635

636

637

638

639

640

641

642

643

644

645

646

647

648

649

650

651

652

653

654

655

656

657

658

659

660

661

662

663

664

665

666

667

668

669

670

671

672

673

674

675

676

677

678

679

680

681

682

683

684

685

686

687

688

689

690

691

692

693

694

695

696

697

698

699

700

701

702

703

704

705

706

707

708

709

710

711

712

713

714

715

716

717

718

719

720

721

722

723

724

725

726

727

728

729

730

731

732

733

734

735

736

737

738

739

740

741

742

743

744

745

746

747

748

749

750

751

752

753

754

755

756

757

758

759

760

761

762

763

764

765

766

767

768

769

770

771

772

773

774

775

776

777

778

779

780

781

782

783

784

785

786

787

788

789

790

791

792

793

794

795

796

797

798

799

800

801

802

803

804

805

806

807

808

809

810

811

812

813

814

815

816

817

818

819

820

821

822

823

824

825

826

827

828

829

830

831

832

833

834

835

836

837

838

839

840

841

842

843

844

845

846

847

848

849

850

851

852

853

854

855

856

857

858

859

860

861

862

863

864

865

866

867

868

869

870

871

872

873

874

875

876

877

878

879

880

881

882

883

884

885

886

887

888

889

890

891

892

893

894

895

896

897

898

899

900

901

902

903

904

905

906

907

908

909

910

911

912

913

914

915

916

917

918

919

920

921

922

923

924

925

926

927

928

929

930

931

932

933

934

935

936

937

938

939

940

941

942

943

944

945

946

947

948

949

950

951

952

953

954

955

956

957

958

959

960

961

962

963

964

965

966

967

968

969

970

971

972

973

974

975

976

977

978

979

980

981

982

983

984

985

986

987

988

989

990

991

992

993

994

995

996

997

998

999

1000